

**Offre de stage ou contrat d'alternance
Ingénieur technico-commercial**

Secteur : Biotechnologies

Lieu : 59 – Lille

Début : Dès que possible

Durée et type de contrat : stage de master 2 (minimum 5 mois) ou alternance - contrat de professionnalisation (minimum 1 an)

Niveau d'étude : minimum BAC+4

Domaine d'activité

Société de biotechnologies fondée à Lille en 2001, Genoscreen développe des solutions innovantes en génomique afin de répondre de la façon la plus appropriée aux besoins des laboratoires, des industriels et des équipes de recherche à travers le monde.

Description du poste

Intégré(e) au service commercial et rattaché(e) au responsable commercial, vous participerez activement à la mise en place de la stratégie marketing et de prospection de 2 produits phares de la société.

Quelques exemples de missions qui vous seront confiées :

- Réalisation d'études de marché
- Participation à l'élaboration de support de communication
- Réalisation d'une veille sur les besoins du marché et le champ concurrentiel
- Alimentation d'une base de données « prospects »
- Identification de cibles de prospection sur un segment de marché donné
- Prospection par e-mailing
- In fine, participation aux réponses des demandes clients et rédaction de devis

Profil recherché

- Actuellement en études supérieures (au minimum Master 1), en marketing et/ou sciences de la vie/santé, vous avez de préférence une expérience (stage compris) en marketing et/ou commerce.
- Vous maîtrisez le Pack Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Vous justifiez d'un très bon niveau d'anglais. La maîtrise d'une troisième langue est fortement appréciée.
- Vous avez d'excellentes capacités rédactionnelles et un très bon niveau d'orthographe-grammaire.
- Vous avez des connaissances en marketing et en affaires commerciales

Qualités personnelles

- Capacité de travailler en équipe, bon relationnel
- Proactif et réactif
- Organisé et autonome

Merci d'envoyer vos CV, lettre de motivation et dates de stage possibles à l'adresse mail : commercial.dept@genoscreen.fr

