

Ingénieur technico-commercial : Services en génomique

Société : **GENOSCREEN**

Secteur : Biotechnologies/Génomique

Lieu : 59 – Lille

Domaine d'activité :

Société de Services et d'Innovation en génomique et en bio-informatique - Nous proposons une large palette de prestations de services en biologie moléculaire pour divers secteurs d'activité (Santé, Environnement, Agriculture, Agroalimentaire...).

Membre de la communauté « BPI Excellence », notre société a été sélectionnée par BPI France pour entrer dans un programme « Accélérateur » dont l'objectif est de favoriser l'émergence de champions nationaux et internationaux.

Missions :

Rattaché à la Business unit « Services », vous aurez la responsabilité, au sein d'un service commercial/communication de 8 personnes, de contribuer au développement de la clientèle et des ventes, tant en France qu'à l'international.

Vos missions consisteront principalement à :

- Identifier les besoins et les attentes des clients et prospects,
- Élaborer des offres, en relation avec les services techniques de la société, et les négocier,
- Promouvoir les prestations, les produits et les savoir-faire de l'entreprise,
- Participer aux activités de prospection/communication,
- Suivre la réalisation des affaires obtenues,
- Faire un reporting régulier des activités et des résultats.

Profil :

Formation :

Niveau Bac + 4/5 (École d'ingénieur/de commerce – Master) Double-compétence Bio / Commercial

Expérience :

Connaissance de l'entreprise (de préférence Biotech)

Expérience à l'international souhaitée

Connaissances / Compétences

Biologie moléculaire (Génomique, bioinformatique)

Commercial et marketing

Excellente maîtrise de l'anglais
(indispensable)

Type de contrat : CDI

Rémunération : Selon profil et expérience

Contact : Adresser mail de candidature, prétentions et CV détaillé à :

contact@genoscreen.fr

Tél : 03 62 26 37 77

