

## Recrutement

### Business Developer Senior : Services Scientifiques en Génomique

Société : **GENOSCREEN**

Secteur : Biotechnologies/Génétique

Lieu : 59 – Lille

[www.genoscreen.fr](http://www.genoscreen.fr)

#### Domaine d'activité

Genoscreen est une société de services et d'innovation spécialisée sur l'ADN. Nos prestations et nos produits sont destinés à des équipes de recherche académiques et industrielles qui développent des projets en génomique. GenoScreen développe et commercialise aussi des tests de diagnostic médical rapides et précis, pour le screening de l'antibiorésistance de germes bactériens.

#### Description du poste

Le titulaire aura pour responsabilités :

- de développer la clientèle et les ventes de services scientifiques de la Société, tant en France qu'à l'international, sur des segments de marchés professionnels,
- de promouvoir les savoir-faire et les expertises de la Société,
- d'inspirer et de manager des activités de prospection,
- de dénicher de nouveaux leviers de croissance,
- de développer des partenariats avec des acteurs industriels.

#### Profil recherché

Formation :

- ≥ Bac + 5 Double compétence

Connaissances / Compétences

- Biologie moléculaire, génomique, métagénomique, et analyses bio-informatiques courantes
- Compétences commerciales avérées (maîtrise des techniques de prospection, de vente, de négociation)
- Aptitudes au management
- Bilinguisme français /Anglais (indispensable)

Expérience :

- Expérience concluante d'au moins 3 ans en Biotech
- Une expérience à l'international sera appréciée

#### Type de contrat / Rémunération

CDI – dès que possible

Fourchette de salaire : Selon profil et expérience

Adresser email de candidature et CV détaillé à : [contact@genoscreen.fr](mailto:contact@genoscreen.fr)

